

Regionalny Kierownik Sprzedaży

grzejniki elektryczne

◆FIRMA: * producent * międzynarodowa * systemy grzewcze * ogrzewanie elektryczne ◆ OBSŁUGIWANY REGION: woj. małopolskie, śląskie, dolnośląskie, opolskie ◆ BĘDZIESZ ODPOWIEDZIALNY/A ZA: • powiększanie bazy klient◆w oraz opiekę nad już pozyskanymi • opracowywanie plan◆w sprzedaży dla klient◆w • zarządzanie regionem sprzedaży i kreowanie polityki cenowej • monitorowanie rynku oraz działalności konkurencji • doradztwo techniczne, prowadzenie negocjacji biznesowych • prowadzenie szkoleń produktowych i technicznych ◆ OFERTE KIERUJEMY DO OS◆B, KT◆RE POSIADAJĄ: • wykształcenie m.in średnie (preferowane techniczne) • doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku • wiedzę techniczną w zakresie ogrzewania elektrycznego • praktyczną umiejętność planowania sprzedaży i budżetowania • prawo jazdy kat. B ◆ GWARANTUJEMY: • atrakcyjne wynagrodzenie składające się z części stałej oraz premii miesięcznej • stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę • niezbędne narzędzia do wykonywanej pracy: samoch◆d (r◆wnież do użytku prywatnego), laptop, telefon • możliwość rozwoju zawodowego • dużą samodzielność działania i elastyczne godziny pracy ◆ Aplikację prosimy składać przez poniżej podany link: <https://external.proxea.com.pl/rekrutacja/4b323fe2/kierownik-regionu-sprzedazy-ogrzewanie-elektryczne-poludniowa-polska-kmth/false>

Date utworzenia: 05-10-2021